

8月 木曜教室ご案内



(公社)熊本法人会
TEL 353-2555

2万人への対面営業で磨き上げた コミュニカ ビジネスパーソンのための 仕事で使える “雑談術”

本セミナーでは、営業時における「雑談術」の技術に着目し、ビジネスにつながる雑談術を高めることで営業成績を伸ばすための営業メソッドについて学びます。雑談を通じて、お客様に興味を持っていただき、売り上げにつながる方法をその場で体験し、翌日からすぐに使えるセール技術を営業マンの方々に身につけていただき、お客様との信頼関係の強化を目指します。

皆様、多数のご参加をお待ち申し上げます。

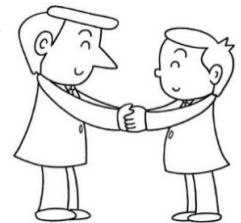
- * 日 時 平成 29年 8 月 1 7 日 (木) 13:30 ~ 16:30
- * 場 所 くまもと県民交流館パレア 第 1 会議室 [テトリアくまもとビル(鶴屋百貨店東館9F)]
- * 講 師 リフレッシュコミュニケーションズ 代表 吉田 幸弘 氏
- * 受講料 無 料 (但し、非会員は1名につき4,000円) ※ 満席の場合のみ
折り返しご連絡いたします

事前受付をさせていただきます。
下記をご記入の上、8/10(木)までにFAXを頂きますようお願いいたします。

* 講座内容

1. 雑談上手になる人の心構え
2. 相手に会う前にやっておきたいこと
3. タイプ別コミュニケーション術
4. 準備なしでもできる4つの雑談術
5. 短時間で簡潔に伝える商品説明
6. 話が続く質問・続かない質問
7. 興味がない話題への対応方法

準備の都合上、
申込期限の厳守にご協力を
お願いいたします。



※ 下記をご記入の上、8/10(木)までにFAXを頂きますようお願いいたします。なお、当日受付にご提出下さい。

HP

申込み先FAX 353-2556

平成29年 8 月 木曜教室申込書 / 当日出席票			
会社名		TEL	
所在地		FAX	
お名前		申込計	名