

黒字化120%！収益率アッフ！で 利益を伸ばす「ツボ」教えます！

～1年で平均2700万円年商を伸ばした！究極のノウハウ～

現在の厳しい経営環境の中、企業の売上を伸ばすには「売上」を上げるか「費用」を抑えるかの2通りしかありません。利益を上げるためには、どちらか一方に力を入れても思うような成果は出ず「売上」と「費用」の両方で改善策を考え実行することで企業の利益は格段に向上します。そこで本セミナーでは「売上」を上げるために重点を絞り、利益を伸ばす「ツボ」についてを伝授いたします。

主な講座内容

- ☞売上を上げるために最も重要な3つの法則
- ☞安定して売れ続ける“商品マネジメント法”
- ☞顧客が離れられなくなる“信頼を売上に繋げる身内化販売術”
- ☞顧客が商圈を超えて買い物に来る仕組みの作り方
- ☞地域密着度を上げながら新規客を引寄せ地域メディア活用

講師プロフィール

OFFICE DETECT 代表
商店街活性化アドバイザー

さとう ゆきのり
佐藤 志憲 氏



1975年大阪府高槻市生まれ。メガネの三城に就職。入社1年目で、キャンペーンで個人売上日本一に4度輝くなどの実績を残す。その後、エリア最年少店長として活躍し、2013年に独立。現在、独自のプログラムの3Mマーケティング「見せる化」「魅せる化」「身内化」で繁盛店をつくる店舗活性化アドバイザーとして、主に「店舗販売促進・マーケティング」「人材育成」のコンサルティングを行っている。また、全国各地でセミナー講師としても活躍中。

日時

2019年6月11日(火)
14:00～16:00

会場

新見商工会議所 3階 研修室

定員

50名 (※先着順となります。)

受講料

無料



【主催】新見商工会議所 新見中小企業相談所 【共催】公益社団法人 新見法人会

《申込先・方法》 下記申込に必要事項をご記入のうえ、FAXまたはTELにてお申し込みください。

☞ 新見商工会議所 新見中小企業相談所 (TEL 0867-72-2139 FAX 0867-72-0347)

6月11日(火)開催 『収益率アップで！利益を伸ばす「ツボ」教えます！』 受講申込書 ※切り取らずにこのままFAXして下さい。

事業所名			
所在地	〒	TEL	
	-	FAX	
受講者名			

※ご記入いただいた個人情報は主催者からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。