

すぐに実践！紙とペンでできる

売れる仕組みづくりセミナー

新型コロナウイルス感染症の影響による売上減少や働き方改革の推進、消費税軽減税率制度など、ここ数年で経営環境が大きく変化することとなりました。こうした変化へ対応し、事業を維持・発展させていくためにも、商売の基本となる「誰に・何を・どのように」販売していくかというマーケティングに基づいた事業の見直しが必要不可欠になると思います。

本セミナーでは、自社の商品（サービス）の強みを再認識し、その商品を必要とする人へアピールするにはどうしたらいいかということ学ぶ機会となりますので、是非ともご参加をよろしく願います。

日時

令和4年9月6日(火)
13:00~15:00

会場

新見商工会議所3F 研修室

定員

20名(先着順)

受講料

無料

【講座内容】

- ◎マーケティング
(=売れる仕組みづくり)を学ぼう
- ◎理想のお客様を考えよう
- ◎自店の売り・強みを磨き上げよう
- ◎売り・強みをチラシで届けよう
- ◎客単価向上のための手法

など

講師

グローバルマーケティング(株)
コンサルタント

いしだ かずあき
石田 和晋氏



《プロフィール》

大学を卒業後、2019年グローバルマーケティングへ入社。1年目はコンサルティングサービスの営業を担当。その後はコンサルタントとして主に小規模事業者・個人事業主を中心にコンサルティングご支援を行う。

現在はマーケティング戦略策定、事業計画策定、LINE公式アカウントを中心としたSNS運用ご支援に加え、チラシ、パンフレット、動画等の制作物のディレクションを担当する。

自社の強みや市場の動向を見つめ直し、マーケティング戦略の構築を行うなど、事業継続や新たなチャレンジを後押しできるような支援を心掛けている。

申込方法

8月30日(火)までに、下記の受講申込書に必要事項を記入のうえ、新見商工会議所宛にFAXまたはメールにてお申し込み下さい。

※メールでのお申し込みの際には、受講申込書と同様の内容を本文へご記入下さい。

問合せ先

新見商工会議所 指導課 (担当: 三船)

TEL 0867-72-2139

FAX: 0867-72-0347

E-mail: shien@niimi.or.jp

9月6日(火)開催「売れる仕組みづくりセミナー」受講申込書 ※このままFAXして下さい。

事業所名		TEL	
所在地		e-mail	
受講者名		受講者名	