

展示会、これをやめれば成功する!

展示会活用セミナー

多くの見込み客と出会える場として注目の展示会。しかし、失敗する会社も少なくないのが現実です。

出展コストの何倍もの成果を出すには、準備とノウハウが欠かせません。

今回は、展示会活用の第一人者であり、「ノートパソコン」の名付け親が、成功する出展の意外なコツをわかりやすく伝授します。

《講座内容》

1. やってはいけない9のNO!
2. 成功する準備はこれだけ!
3. 目立つブースはこうつくる
4. 来場者を呼ぶ三種の神器
5. 引き合いが取れる運営法
6. 案件のタマゴを商談に育てる



講師

コンサルタントブレン株式会社 登録講師

マーケティングコンサルタント
弓削 徹(ゆげ とおる)氏

東京・浅草生まれ。

クリエイター時代にSONYなど2,200社の販促・展示会に携わる中で、低コストでも成約を呼び込む出展手法にたどりつく。

商工会議所で500回以上の講演、ラジオ番組への出演。著書に「顧客は展示会で見つけなさい」(日刊工業新聞社)など多数。

《日時》令和元年8月22日(木) 13:30~15:30

《会場》備前商工会館 4階大ホール (備前市東片上230)

《定員》50名(先着順)

《申込方法》8月16日(金)までにTELまたはFAXでお申し込みください

TEL:(0869)64-2885/FAX:(0869)63-1200

《主催》公益社団法人 瀬戸法人会 《共催》備前商工会議所

和気地区雇用開発協会

受講
無料

展示会セミナー参加申込書 法人会 行 FAX0869-63-1200

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
受講者			

個人情報保護に関する法律により、ご記入頂いた情報は、法人会からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、事業記録作成のために利用することがあります。