

あなたから買いたい！ と信頼される！

営業トーク術セミナー

～対話力アップで相手との関係性を深め売上アップ！～

「商品は良いのに売れない」とお悩みではありませんか？ 解決のカギは、強引な売り込みではなく信頼を築く『対話力』です。顧客の真のニーズを引き出し、「あなたから買いたい」と選ばれるための営業トーク術を実践的に学びましょう。



〈講師プロフィール〉

たなか あんな
田中 杏奈 氏

- ・エムシー・プレゼンラボ代表
- ・イベントMC
- ・トークスキルアップコーチ

大学時代よりイベント業界での仕事をはじめ、卒業後、そのままプロのイベントMCの道へ。官公庁関係から一般向けまで幅広い司会経歴をもち、式典、企業イベント、記者発表会、トークショー、セミナー、講演会、展示会などを多数経験。現在はこれまでの経験を活かし、トークスキルアップコーチも兼務。日本プロフェッショナル講師協会認定講師を取得し、企業研修や団体向けの講座、個人向けレッスンを開催。一人でも多くの方に『話す』を『チャンス』に変えていただきたいという想いで全国へ活動中。

9月11日(金)
14:00～16:00

—主な講座内容—

- ・ 営業に対する考え方
- ・ 信頼度アップにつながるコミュニケーション法
- ・ 相手の真のニーズを探るための質問力
- ・ 相手を惹きつけるトークテクニック
- ・ 質疑応答

※本セミナーではワークも行います
※筆記用具をご持参ください

- ◆会場 イヤタカ (秋田市中通6丁目1-13)
- ◆受講料 会員企業1名につき 1,000円 (内税 90円)
非会員企業1名につき 2,000円 (内税 181円)
- ◆申込方法

下記参加申込書に記入の上、FAXで**9月4日(金)**までにお申込ください。(定員50名) 後日「参加証」・「参加費のご請求書」をFAXいたしますので、「参加証」のみを当日ご持参ください。

公益社団法人 **秋田南法人会**

秋田市卸町3-6-3 秋田卸センター別館内
TEL018-866-2630 FAX 018-866-2631

..... 9/11(金)開催 『営業トーク術セミナー』 受講申込書

(公社)秋田南法人会 行き:FAX 018-866-2631 申込日(令和 年/ 月/ 日)

住所	〒		
会社名	(TEL	FAX)
参加者名			

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、本講座に関する連絡の目的にのみ使用致します。