

6

June

210

*SOD*e-learning®
セミナー・オンデマンド
PROGRAM GUIDE

分析力

真意を読み解き、最適解を導き出す



元警察関係者ならではの視点で問題を解決！

ライフスタイル 環境

科学捜査のプロが語る！

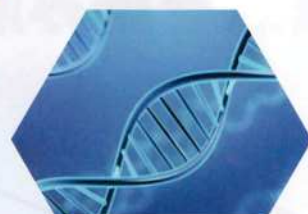
A D

科捜研ってどんなところ？

事件解決の背後には、専門知識を駆使して緻密な作業を積み重ねる技術者たちの姿があります。科捜研はどのように事件解決を支えているのか？ テレビで解説を担当する科捜研出身の講師が、現場のリアルを大公開！ ドラマとのギャップを楽しみながら、科学捜査の舞台裏を覗いてみませんか？

筆跡鑑定で見られている特徴とは？

詳しくは動画で！



DNA鑑定



筆跡鑑定



ルミノール検査



ドラマでは見れない科捜研のリアルな仕事とは？

雨宮 正欣（あめみや まさよし） 法科学研究センター代表取締役

元埼玉県警察本部刑事部科学捜査研究所乱用薬物科長。裁判での科学鑑定業務の傍らTV出演等で、乱用薬物や科学捜査について解説しています。ミヤネ屋、ひるおび、ゴゴスマ、めざまし8等の情報バラエティー番組、News Zero、every、Nスタ等のニュース番組、ホンマでっかTV、ジョブチューン等のバラエティー番組、その他TV出演多数。

市場の変化、顧客の本音、競合の戦略、そして自社の課題…。これらの情報を正確に読み解き、一歩先の意思決定を行うためには磨き上げられた「分析力」が求められます。時には全く異なるプロフェッショナルの視点にこそ、「分析力」を磨くヒントが隠されています。今回は元科捜研、元刑事、元公安捜査官という異色の専門家たちの「分析」手法から、仕事に活かせる新たな発見をお届けします。

ライフスタイル 環境

元刑事が教える安全対策！

A B D



犯罪者に狙われにくい生活のコツ 第1回～第6回

日常に潜んでいる犯罪は日々巧妙化しており、あなたがいつ、どこで狙われてもおかしくはありません。しかし、その手口を知っているだけで被害に合うリスクを大幅に抑えることができます。元刑事が犯罪者の手口と身を護るための対策を全6回シリーズでお伝えします。



狙われないための対策とは



詳しくは動画で！



一般社団法人刑事事象解析研究所 代表理事

森 雅人 (もり まさと)

警察の元警部補。サイバー犯罪、経済犯罪等を扱う生活安全部門の刑事を約15年担当。特にサイバー分野での警察では解決できないトラブルの多さや法整備の遅れに疑問を感じ、実践的な企業のリスク対策を行う会社に転職。2024年、刑事事象解析研究所(ケイジケン)を設立。

研修・人材育成 コミュニケーション

知りたい情報が手に入ります

C D



元公安捜査官が教える「本音」「嘘」「秘密」を引き出す技術 ～営業、マネジメントにも使えるスパイの人心掌握術～

スパイ。それは政府や他の組織のために、秘密裏に敵や競争相手の「情報」を得る人のことを指します。今回は警視庁元公安部捜査官の講師が、スパイ活動の経験をもとに、コミュニケーションで役立つ人心掌握術の極意を伝授します。くれぐれも悪用は厳禁です。

人の心に入り込む手法とは？



詳しくは動画で！



Fortis Intelligence Advisory株式会社 代表取締役

稲村 悠 (いなむら ゆう)

刑事課勤務を経て公安部捜査官として諜報事件捜査や情報収集に従事した経験を持つ。警視庁退職後、不正調査業界や大手コンサルファーム(Big4)で経済安全保障・地政学リスク対応に従事。その後、Fortis Intelligence Advisoryを設立し、経済安全保障や企業のインテリジェンス機能構築を支援。

安心して働ける環境づくりに

労務

期間限定配信 いま押さえない！ 労務の重要ポイントを解説 **A B C**

2025 改正労働法のポイント

労働法の改正が続くなか、企業は最新の情報を把握し適切な対応をとることが求められています。本セミナーでは2025年からの労働法改正ポイントや2024年までに改正された内容の注意点、「年収の壁」問題の最新情報をお伝えします。労働トラブルを未然に防ぎ、健全な労働環境を整えましょう。(収録:2025年5月14日)(公開期限:2025年8月31日)



「年収の壁」の現状とは？

詳しくは動画で！



特定社会保険労務士 / 元刑事

恵島 美王子 (えしま みおこ)

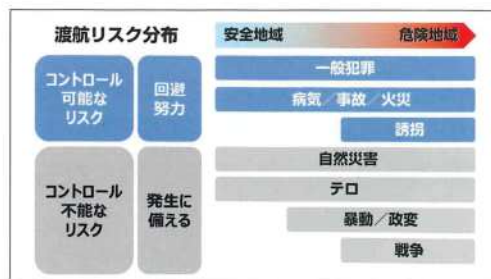
元警察の刑事部出身の社会保険労務士。交番・交通課勤務を経て、本部刑事部捜査第二課・所轄刑事課知能犯係において、詐欺・横領・贈収賄事件等の知能犯捜査に従事。その後、法律事務所・社労士事務所に転職後、2022年企業の労務リスク対策に特化した社労士事務所を設立。

一般経営 防災・危機管理

中米で誘拐された経験をもとに伝える！ **A B**

会社と従業員を守る「トラベルリスクマネジメント」

海外出張のリスクから従業員と会社を守る備えはできていますか？ 中米の誘拐事件から生還後、恐怖体験と教訓から海外危機管理事業を開発した講師が、経営者向けのトラベルリスクマネジメントをお伝えします。安全対策版の出張規程や安全配慮義務違反の判例、ワークを通じて具体的な対応策を学びましょう。



※セミナー資料を加工して作成

渡航者の労務管理は？

詳しくは動画で！



社会保険労務士 / 事業創造コンサルタント / 危機管理コンサルタント

田邊 良学 (たなべ りょうがく)

大手旅行会社で新規事業開発に四半世紀。中米で誘拐され九死に一生を得た体験を基に海外危機管理事業を開発。現在はITと法律に強いグローバル社労士として「成長と安定を両立するリスクマネジメントと事業戦略」を中心に、中小企業のための人的資本経営を推進するなど、コンサルティングや企業研修により企業価値の向上を支援している。

6月配信セミナー

研修・人材育成 意識改革・社内活性化

個人でもできる働き方改革

B C D

力の抜きどころ できる人は上手に力を抜いている

頑張ることは大切ですが、常に全力では疲弊してしまいます。成果を上げる人たちは、力を入れるべき場面と抜くべき場面を見極めるスキルを確実に持っています。このセミナーでは効率的に業務が進み、仕事の質が向上する方法を学びます。無理なく成果を出す“働き方改革”と一緒に始めましょう！

完璧主義から最善主義へ！

詳しくは動画で！



習慣化コンサルティング株式会社代表取締役

古川 武士 (ふるかわ たけし)

関西大学卒業後、日立製作所などを経て2006年に独立。約5万人のビジネスパーソンの育成と1万人以上の個人コンサルティングの経験から「続ける習慣」がもっとも重要なテーマと考え、日本で唯一の習慣化をテーマにしたコンサルティング会社を設立。200以上のTV、ラジオ、雑誌に出演。



絶賛発売中！
(ディスカヴァー・トゥエンティワン社)

ライフスタイル 環境

今、必要な「お金の教養」

A D

将来の不安をスッキリ解消！ 一生役立つお金の知識

周りはNISAやiDeCoを始めているけど、自分はまだ何もしていない…。そんな不安を感じていませんか？ 本セミナーでは「資産運用」の基本の「き」から、年金制度の全体像、積立NISAの活用法、資産形成の考え方を丁寧に解説します。お金のことを正しく知ることで、将来の不安を減らすことができます。

老後のための資産形成とは？

詳しくは動画で！



CFP®ファイナンシャルプランナー / 企業年金管理士（確定拠出年金）

加藤 博 (かとう ひろし)

愛知県出身。慶應義塾大学卒業後、保険・コンサル業界を経て2013年に（株）LSFP設立。投資の失敗経験から資産形成を学び実践。現在は確定拠出年金の教育や長期・分散・積立投資の支援を行う。50代の資産づくりや60代の取崩し運用もサポート。CFP®などの資格を保有。



一般経営 創業・起業

時給 750 円のパートから起業した講師が語る

C

これからの日本における女性の活躍推進 起業・創業のあり方について考える

女性が起業するうえでの課題や根深いジェンダーギャップ、知識や環境不足について深掘りし、女性活躍推進に向けて大切な考え方をお伝えします。講師の経験談をもとに女性起業における自己効力感の重要性についてもお伝えします。日本社会がより良くなるためのヒントを一緒に見つけてみませんか？

女性起業家を育むためには

詳しくは動画で！



満席講座プロデューサー / SNS集客コンサルタント

加藤 あい (かとう あい)

愛知県出身。結婚退職ののち専業主婦を経てお菓子教室を開業し、その集客実績を活かしてコンサルタントや講座講師として活動。高い集客力を誇り、講座は満席が続く。企業・団体からも好評で、メディア実績も多数。2024年3月、明治大学大学院MBAコースを卒業。





ビジネスマナー基礎講座

A B C D

マナー・コミュニケーション研修講師 **樋口 智香子**



海外旅行のトラブル事例と対策 ～安心安全で楽しむために～

A D

社会保険労務士
事業創造コンサルタント / 危機管理コンサルタント **田邊 良学**



満席講座のつくりかた 3つの集客ステップ

A C

満席講座プロデューサー / SNS集客コンサルタント **加藤 あい**



キレイな字になるための9つのステップ

A B C D

書道家 / 書道師範 **高宮 暉峰**



ネットを徹底活用！ 集客から ファン顧客化までの3ステップ

B C

一圓克彦事務所 代表
顧客リピート総合研究所株式会社 代表取締役 **一圓 克彦**



一般経営 販売促進

ビジネスの多様性と可能性を広げる

B C

利益を倍増させる「ビジネスモデル」構築法

リピーターやファンの創出に特化した経営支援を行っている顧客リピート総合研究所。講師自らの実体験に基づいて顧客づくりの極意をお伝えします。本セミナーでは、講師の経験をもとに顧客モデル×商品モデル×デリバリーモデルを組み合わせ、ビジネスの可能性を最大限に引き出すための具体的な手法をお伝えします。

営業戦略との違いとは？

詳しくは動画で！



一圓克彦事務所 代表 / 顧客リピート総合研究所株式会社 代表取締役

一圓 克彦 (いちえん かつひこ)

製造業、福祉事業、IT事業、飲食業など、大小7業種11社の企業経営を自ら経験した【実践型】のリピーター創出専門コンサルタント。自らの実体験に基づいた【リピーター・ファン作り】に関する講演やセミナーは全国で反響を呼び、その登壇回数は1,300回。受講者数は10万人を超えている。