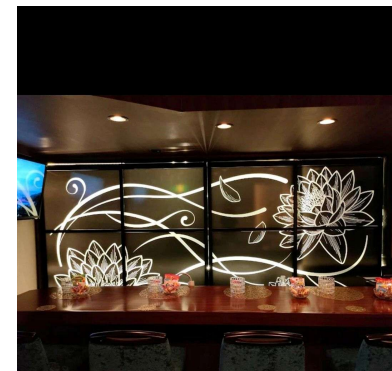




■ 自社業務のポイント

お客様一人ひとりに寄り添った接客を行い、「また来たい」と思っただけの関係づくり
居心地が良く、安心して過ごせる空間づくり
常連のお客様との信頼関係を大切に、長く愛されるお店づくり
スタッフ同士が協力し合い、質の高いサービスを提供すること
売上・在庫・経費などを適切に管理し、安定した店舗運営を行うこと

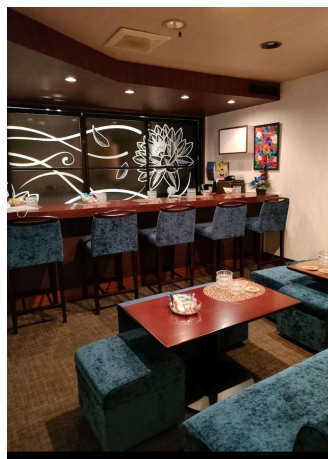


慧 株式会社

代表取締役 **佐藤 昌代**
(サトウ マサヨ)

■ 自社の強み

紹介や常連のお客様が多く、信頼関係を大切にした営業スタイル
お客様一人ひとりに合わせた細やかな接客ができること
アットホームで居心地が良く、安心して過ごせる雰囲気
家族で協力して営業しているため、連携が良く柔軟な対応ができること
お客様との長期的な関係を大切に、高いリピート率につながっていること



■ 今 自社に必要なこと・メンバーへの要望

経営者としての視野を広げ、新しい考え方を積極的に取り入れること
お客様満足度をさらに高め、選ばれ続けるお店づくり
スタッフ一人ひとりが成長し、より良いサービスを提供できる環境づくり
長期的に安定して成長できる経営基盤をつくること

◎ Contact

・住所 〒430-0935

浜松市中央区伝馬町60-3 竹本ビル2F

・TEL 090-4266-5047

・Instagram



@A119820907