



ブナコ株式会社
倉田 昌直 氏

二唐刃物鍛造所
吉澤 剛 氏

撮影・対談場所：BUNACO Show Room BLESS



Hirosaki
Voice

vol.12 津軽から世界へ届けるブランドづくり ～継ぐ・守る・進化させる～

ブナコ株式会社
代表取締役社長 倉田 昌直(O型)
生年月日：1954年2月22日
入社年月日：1980年6月1日
趣味：下手なゴルフ
長所：温厚などころ？(笑)
短所：正義感
好物：納豆、モヤシ

二唐刃物鍛造所 代表取締役社長 吉澤 剛(O型)
生年月日：1986年11月29日
入社年月日：2011年1月15日
趣味：猫と触れ合う マンガ集め
インドアなこと全般
長所：諦めの悪さ(長所でもあり)
短所：のんびり過ぎる、諦めの悪さ(短所でもある)
好物：焼いた紅鮭

Q. 本日はよろしくお願ひいたします。まずは簡単に自己紹介と会社の紹介をお願いします。

倉田.. 26歳で会社の中身も何

Q. 今の事業が軌道に乗る、または方向性が定まるきっかけとなつた時期や出来事はありますか？

吉澤.. 二唐刃物鍛造所は350年前、鉄砲鍛冶から始まりました。私は8代目で入社は2011(平成23)年です。39歳になります。

先々代が体調を崩して今の会長に「跡取りを育てろ」と言ったのがきっかけでした。イヤイヤ入社したので物覚えが悪く器用な方でも無いので出来の悪い社員だったと思います。

BUNACO Show Room BLESS

036-8154 弘前市土手町 100-1 もりやビル 2F
TEL 0172-39-2040 FAX 0172-36-2022
E-mail bless-shop@bunaco.jp
WEB <https://www.bunaco.co.jp>

BUNACO



ブナコのヒット商品「あかねのうつわ」

も分からず放り出されたのでそこから40年苦労しました。うちの親父が無くなつた時期はちょうどブナコが売れなくなつていて大変な時期でした。ただ、東京の百貨店の家庭用品売り場に行っていたので、どのような漆器が売れているかは肌で感じていました。まずは2年かけて新商品の開発をしました。「あかねのうつわ」です！当時ワインカラーの無地のものが流行っていましたので、新商品として展示会へ持つて行つたところ、上司や回りからは「そんなもの売れるわけがない」と言われました。でもそんな中、当時西武池袋店のカリスマバイヤーと新宿の京王百貨店の漆器売り場の課長だけがうちの商品をいいと語ってくれて商品を棚に並べてくれました。それが少しずつ売れ始めたら、他の百貨店も真似して仕入れるようになり一気に売れ出しました。

それから16年間、売上が前年を下回ることはなく、漆器業界で化け物商品と言われるほど売上が伸びました。そこで増産を考えたのですが、當時国内では人件費の安い地方に電子部品やレンズ、縫製工場が出来ていて全然人が集まらない：どうしようかと思っていました時、県庁の人にベトナムが日本の企業の誘致をしてるから見に行こうと声を掛けられました。

ベトナムで日本の品質を維持できそうな工場を探してたのですが、見つからず2年ほど経つた1998年の4月、毎年伸びていた「あかねのうつわ」の売上が突然前年比80%に落ちたんです。その月だけかと思っていたら次の月もその次の月も1992年にバブルが崩壊してからも自分のところだけは売上が伸びていたから図に乗っていたんでしょうね。不良在庫をかかえ資金繰りも厳しくなって、もう会社は潰れるかと…その頃が一番大変でした。

吉澤.. 当時、弘前商工会議所の事業でパリの展示会「メゾン・エ・オブジェ」に参加させてもらつていて、そこでは「いい物を作れば売れる」と言わっていたのですが、実際は全然そんなことはなくて、倉田社長が「商品の見せ方や価格設定などに関心がついて本業に

力が入らなくなつた時におかしくなるつて…

Q. 吉澤さんは会社に入る前は何をしていらしたのですか？
吉澤.. とりあえず東京に出て大学を2年で中退して弘前に戻り、東京に出て行くための資金を貯めるためにバイトをしていました。一度リングジュースの販売会社に入社し、九州方面にも行つたのですが肌に合わず帰つてフリーターをしてました（苦笑）

Q. 仕事への姿勢が変わったきっかけはありますか？
吉澤.. 倉田社長が講師をされていた若手の勉強会です。

Q. 安い方がいいと思われがちですが、高いからこそ価値があるという逆転の発想もありますよね。かつていいというのも人を集めると一つの要素なのです。



吉澤社長の作業風景

350年の伝統を受け継いで 有限会社 二唐刃物鍛造所



高級刃物製造販売・建築鉄骨設計施工・金物工事一式

代表取締役社長 吉澤 剛

〒036-8245 青森県弘前市金属町4-1

TEL.0172-88-2881・FAX.0172-88-2882 URL <https://nigara.jp/>

たんです。「ブナコの照明が東京のインテリア業界では有名なのに、地元の人が誰も知らないと聞いた。それは面白い」といって。弘前の紀伊國屋書店の前で「ブナコを知っていますか?」とインタビューしたら、みんな「知らなーい」って(笑)最後の人は「あの会社まだあるんですか?」なんて言うものだから、ディレクターは思うつぱだと喜んでいました(笑)全国放送だったんですけど私が一番ショックだったのはこんなに一生懸命作って東京に物を送っているのに、弘前ではうちが照明を作っていることを誰も知らないんだな…ということでした。それでこのショールームを作ったんです。

吉澤：剛ちゃんが作ったペーパーナイフは、パッケージもかっこよくして、よく一生懸命でしたよね。

吉澤：「よく展示できるかをずっと考えていました。

吉澤：「いい！でも評価されるまで大分時間がかかりました。軌道に乗り始めたのは5年くらい前です。2020年ぐらいから商社との取引が始まって今ようやく…という状態で、それまでは泣かず飛ばずでした。「暗紋」というシリーズがあるのですが、サンプルを5本くらい作ったところ売れ始め、10本20本と気づけばどんどん注文が増えていきました。そこからこういうシリーズはできないか…と模索し、先方から材料のアイデアなどをもらいながら一緒に商品開発していくうち結果として評判が上がっていました。

吉澤：次に流行りそうな鍛冶屋さんはないかな？と探して、た時に他から推薦があったようです。

Q. ペーパーナイフがきっかけで評判が上ったのですか？

なんだよね。そこに挑むのはなかなか大変だから、剛ちゃんは若い時から海外に目を向けたんだと思う。パリにも一緒に行つてましたし……正解だったと思います。

ブナコもそうですが、パリの「メゾン・エ・オブジェ」というインテリアとデザインの見本市に参加したことは正解でした。11年ほど参加しましたが、そこに出たということが実績となつて商品を図る尺度になるんです。二唐刃物鍛造所さんもお父さんの代から参加していましたよね（笑）

いくら商品を頑張って作っても、魅力が伝わらないと意味がないということを剛ちゃんはきちんと勉強してくれて今に繋がつてると思います。この10年で若者の価値観も変わっていると思うのだけれど、刃物造りがかつこいいと思って若い人が集まってきたるんじやない？

7名。地元出身の人が多くてみんな長いです。

やっぱり「かつこいい仕事」っていう位置付けは大事だよね！

話がそれるかも知れないけれど、中南県民局の「生業づくり」っていうのは「食つていけなかつたら続かない」という

ことがベースなんです。今の日本で伝統工芸って何が一番辛いかというと食つていけないこと。津軽塗の技術を持つてるので飯を食つていけないっていうのが問題なんです。

Q. ブナコは国内でも外資系の高級ホテルなどに入っていますが、どうやって入れたんですか？

倉田..ペニンシュラとかいろんなところに入っていますが、ホテルはオープンするとライバルのホテルに宿泊者を装つてスパイするんですよ。備品を全部映像に撮つてかっこいいものを参考にするから、何もしなくても商品が売れる（笑）

吉澤..外見だけ良くて品質が伴つてないといけませんね。

吉澤..良いものを作つても見合つた対価で売れないダメですね。そこを見せ方もプラスしないといけないのですね。

吉澤..外見だけ良くて品質

Q. 地元の職人さんが多いですか？

吉澤..8割くらいです。「地域おこし協力隊」で入ってきた子がいたりしますが、家庭の事情で帰つたり、何年か後にまた弘前に戻る人もいます。

吉澤..8割くらいです。「地域おこし協力隊」で入ってきた子がいたりしますが、家庭の事情で帰つたり、何年か後にまた弘前に戻る人もいます。

倉田..2020年の1月の「メゾン・エ・オブジェ」に行って帰ってきた翌日にパリでコロナが発生して、そこから3年間はマーケットがなくなりました。今は戻つてきましたが…

Q. 1番売れているのはやはり照明器具ですか？

倉田..以前は照明でしたが現在は備品が多いですね。スイング（ティッシュボックス）とかトレイとか外資系のホテルでは茶托が多いです。

Q. 吉澤さんのところで1番売れているは何ですか？

吉澤..昔作つていたような包丁ではないです。当初は昔ながらの素材を使った物が切れ味がいい包丁の象徴だと聞いていたのですが、蓋を開けてみると扱

いづらいとか買って直ぐに錆びるとか…現在はステンレスでダマスカス鋼を使ってデザインに凝つた「暗紋」シリーズが1番売っています。

吉澤..最近トライしているのはナイフです。キャンプ等で使うアウトドア用のナイフなのですが、そういうのにチャレンジしてい

一生懸命やつているとどこかで素晴らしい出会いが必ずあるので、次の仕事に繋がる出会いを待つていています。（笑）

吉澤..吉澤さんはこれからやりたいことがありますか？

吉澤..自分はなんとか食つてけるようになりましたが、他の鍛冶屋さんに後継者がいなたおかげで、運良く県庁の事業でフランスのメーカーとコラボできました。たまたまそういうナイフに詳しい職人がいて、その子が結局1人でやることになつちゃいましたけど。

から始まつて現在うちの商品のラインナップになつて商品つて、実は自分たちが考えたものはほぼ無いんです。外部の人からこいうものは出来ないかという提案で作った物ばかりで、職人たちは今、自分が持つていて技術の中でしか物を作れないんです。全然関係ない人から無責任に「ブナコってこういうの出来ないの？」と言われてから商品開発をしてきたので、次は何をやりたいか聞かれても「無いです」と答えています。（笑）

吉澤..吉澤さんはこれからやりたいことがありますか？

吉澤..自分はなんとか食つてけるようになりましたが、他の鍛冶屋さんに後継者がいなたおかげで、運良く県庁の事業でフランスのメーカーとコラボできました。たまたまそういうナイフに詳しい職人がいて、その子が結局1人でやることになつちゃいましたけど。



らしく Rashiku って、こんなところ

いつ来てもいい！休みの連絡も不要。自分のペースで自分らしく働けるところ。決まった時間に働くことが難しい、また人間関係に対して苦手意識や悩み不安がある方、様々な働きづらさを抱えている方のための居場所です。



◆小林紙工ホームページ
<https://kb-box.jp>



自分らしく働くための居場所

認定生活困窮者就労訓練事業所

自分らしく働くための居場所事業 Rashiku -らしく-

事業運営:株式会社小林紙工 〒036-8326 青森県弘前市藤野2丁目10-4

～Activity Report～ 法人会TOPIX



TOPIX

地域社会貢献活動

令和7年11月11日(火) 社会貢献事業として大鰐町に児童遊具を贈呈しました。また、11月28日(金)には、西目屋村に災害備蓄用品を寄贈しました。いずれも、各地方公共団体で必要とされるものを贈呈し、感謝状を頂戴しました。



税務署長講演会

令和7年11月11日(火) アートホテル弘前シティにおきまして、弘前税務署長講演会が開催されました。法人会会員、女性部会、青年部会、約70名の参加をいただき、「税のよもやま話」をお話しいただきました。

講演会後、懇親会にもご参加いただき、会員の方との交流を図っていただきました。



税制改正の提言活動

令和7年11月17日(月) 地元選出の岡田華子衆議院議員に、令和8年度税制提言書を提出しました。特にインボイス制度が事業者にとって、大きな負担となっていることの見直しに向けての協力を求めました。



女性部会

第18回「税に関する 絵はがきコンクール」審査会

今年度は管内8小学校より256点の応募があり、10月28日に弘前地区審査会を行いました。

12月2日に仙台での最終審査が行われ、弘前の作品1点が東北連優秀賞を受賞いたしました。



青年部会

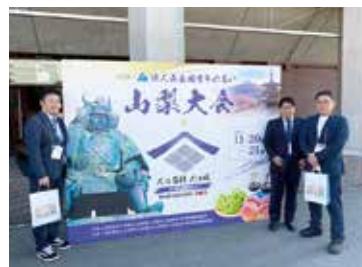
カルチュアロードで税金クイズと e-Tax推進活動を実施

9月14日(日) 青年部会でブースを設けて市民の皆様に税金クイズや1億円の重さ体験をしていただきました。当日は晴天にも恵まれ大勢の市民の皆様に法人会活動をPRすることができました。



第39回 法人会全国青年の集い 「山梨大会」に参加

11月20日(木)～22日(土)に山梨県山梨市において開催された全国大会に当部会から3名参加、全国の青年部会員と交流を深めました。



あらゆる事業所に時代を取り入れた快適なオフィスソリューションを提供いたします



株式会社レンゴウ事務機

弘前市浜の町西3丁目4-3

TEL 0172-36-6060

URL <http://www.rengou.com>

「想い」を伝える! 「夢」を語る!



共立設備工業株式会社
代表取締役社長 齋藤 貴之

生年月日：1970年1月23日
入社年月日：1997年4月1日
趣味：旅行
長 所：一度決めたら必ず
やり遂げる
短 所：短気・せつかち
好 物：刺身

質問①.. 本日はよろしくお願
いします。まずは「事業内容」
を簡単にお聞かせください。
建設に関わる設備業です。
水回りだつたらトイレ、台所、
お風呂。空調はエアコンや換
気扇など。それらの配管や機
器の設置をする会社です。

質問②.. 青森ワツツを支援し

集客難で経営危機にあつたプロバスケチーム「青森ワツツ」
情熱的な理由でスポンサーを引き受けた会員企業がいる。
青森の子どもたちに本物に触れる機会を残したい。
スポーツ支援を通じた地域の未来への想いについて伺つた。

質問①.. 本日はよろしくお願
いします。まずは「事業内容」
を簡単にお聞かせください。

昔から通つてゐる青森の「す
ずめ」というお寿司屋さんの
大将から青森ワツツの外国人
選手（マックス・ヒサタケ選
手）の動画を見せられたこと
からです。大将はバスケの
ルールも知らないらしいんで
すが彼のことが大好きで。そ
のマックスが辞めた時にワツ
ツの魅力は何ですか？

質問②.. 青森ワツツを支援し

ようと思つたきっかけは？

ツの北谷社長（当時）と一回
会つてもらえないか？という
話になりました。たまたま高
校（弘前実業）が同窓だった
ということもありすぐに意氣
投合しました。マックスを呼
び戻したいから、スポンサー
になつてもらえませんか？と
いう話がきっかけでした。

質問③.. これまでいちばん嬉
しかつた出来事は何ですか？
やはり試合に勝った時が嬉
しいです！あと個人的には試
合前に選手とコミュニケーション
を取ることで

がすごいです！

質問④.. ワツツの魅力は何
ですか？

たとえ負けたとしても、最後
まで走つてい
る、全力でプレー
している



ツの北谷社長（当時）と一回
会つてもらえないか？という
話になりました。たまたま高
校（弘前実業）が同窓だった
ということもありすぐに意氣
投合しました。マックスを呼
び戻したいから、スポンサー
になつてもらえませんか？と
いう話がきっかけでした。

質問⑤.. 地域にどんな変化が
起きてほしいと思いますか？
青森県はプロスポーツに対
する文化がまだ根付いていな
いと思います。スポンサーに
なろうという企業も少ない。
何かメリットはあるのか…と、
リターンを求めてしまうこ
ろがある。私は携わつてゐ
る人たちの気持ちがすごく返つ
てきていて、それで満足なん
です。地元の人たちが小さい
ところからでいいからスポー
ツを応援してほしい。そのた
めには社長が頑張つて社員に
還元しないといけない。まづ
は社員の人たちに納得してもら
つた上で一緒に応援してい
く、そんなふうになつて欲し
いです。



共立設備工業株式会社

代表取締役社長 齋藤 貴之

〒036-8104 青森県弘前市扇町 2-4-1 TEL.0172-28-3456 FAX.0172-28-3550

質問⑥：最後にこれから挑戦したいこと、伝えたいことをお願いします。



支援のきっかけとなったマックス・ヒサタケ選手
(写真提供:株陸奥新報社)

2年でスポンサーは辞める予定でしたが続けることにしました。続けるためには、やはり会社に還元しないといけない、それが自分のモチベーションになっています。来

シーズンからB.革新というものが始まり、一番上がB.プレミアという新制度になります。勝ったから上に行くのではなく、平均入場者数や売上高、5000席以上のアリーナが参入条件になります。プレミアに入ると全国から人がやってくるし、ホテルや飲食業や観光業が潤う。すごい経済効果が生まれるなと思っています。でも、アリーナに

関しては新築だと早くても7ヶ月はかかる。それではワツツが持たない。来シーズンからは勝っても上に行けないし、いい選手もいなくなってしまう。そこで考えたのが「既存の施設」を改修しようということです。その費用は出来るだけ自分たちで出そうと思っています。でも、出来ることなら少しでも皆さんに応援して頂けたら嬉しいです！これからも子どもたちに本物のスポーツに触れる機会を絶対に残したいです！

皆さんにも応援して頂きたい

7~8年後、新しいアリーナはひょっとしたら弘前に建つているかもしれません(笑)



ようこそ

弘前法人会へ

社会福祉法人 千年会

〒036-8144 青森県弘前市大字原ヶ平字山中39-1
TEL: 0172-87-4888

■創業年月日: 平成3年7月5日

■事業紹介: 重度身体障害者の福祉サービスを提供

・障害者支援施設千年園（施設入所支援40名、生活介護50名）

・障害者視線施設千年園短期入所（4名）

・相談支援事業所ちとせ（一般、計画、障害児）

・地域支援事業（日中一時支援事業、移動支援事業）

※みんなの食堂おいでえーるの運営（弘前市市民参加型まちづくり1%システム支援事業採択）

弘前市関係人口創出事業体験プログラム企画運営業務（令和7年度弘前市委託事業）

■座右の銘: 不易流行

■趣味: スポーツ観戦・庭いじり



理事長

小林 大眞さん
入会日 令和7年7月14日

新会員の皆さん

社会福祉法人 つがる三和会 (有)二唐刃物鍛造所 (株)Links (有)SAKS
(有)東日本環境保全工業 盛雲院 長勝寺 (株)奥富士

共感をいつもこころに

和電工業株式会社

代表取締役社長 藤田 あつ志

津軽広域総合電気設備工事業

<http://www.wadenn.jp/>

こんにちは、

弘前税務署です！



PCやスマホで効率よく! キャッシュレス納付!

- 自宅やオフィスから
スマホ・PCで納付可能！**
- 24時間いつでも納付可能！**
- 納付書&現金不要で
手間いらず！**
- 簡単&スピーディーな
手続で待ち時間なし！**
- 納付方法が選べて便利！**



「源泉所得税のキャッシュレス納付体験コーナー」で、実際の画面(e-Tax)を使って、徴収高計算書の作成から、一連の流れを体験できます。

やっぱり、オノインサツ。

あたりまえをコツコツと。
伝えたいキモチをカタチにします。



有限会社 小野印刷所

〒036-8173 弘前市富田町52
TEL 0172-32-7471



人と環境にやさしい街づくりを求めて



株式会社 **南建設**

代表取締役 **南直之進**

〒036-8052 青森県弘前市大字堅田一丁目1番地4 TEL 0172-36-7000 FAX 0172-32-8558
E-mail: minami373@minamikensetsu.co.jp URL <http://www.minamikensetsu.co.jp>



RAGLEY

ラグリー：弘前市野田1-4-1 ☎ 0172-36-2277



フォルトーナ：弘前市和徳町140 ☎ 0172-39-7700



2025
5年連続取得!!



24時間、安全と安心を。



津軽警備保障
TSUGARU SECURITY PATROL

<https://tsugarukeibi.com/>

津軽警備保障

検索



弘前法人会とは？



法人会は、全国各地に440法人会、県単位に連合会、さらに全国組織として全国法人会総連合があります。現在、全国で75万社が法人会の会員になっており、弘前法人会には約800社の法人企業が入会しております。正しい税知識と経営の力を養いながら、新たな人脈づくりにも、どうぞ、貴社にも弘前法人会にご入会下さるようお勧めいたします。

メリットはたくさん

- ▶専門的な税知識の研修会や経営に必要な講習会に参加できます。
- ▶地域貢献活動はもちろん。地域での繋がりが深まります。
- ▶税に関する様々な知識・対応・人脈形成ができます。
- ▶「ようこそ弘前法人会へ」に無料掲載できます。(1回のみ)

会費・入会方法は？

- ▶入会金 無料
年会費 5,000円から
※資本金の額によって年会費は異なりますので、詳しくはホームページよりご確認下さい。
- ▶入会希望や詳しい内容をお知りになりたい方はお気軽にお問合せください。
TEL：0172-36-8274

詳しくはHPをご覧ください。

<http://hojinkai.zenkokuhojinkai.or.jp/hirosaki/>

弘前法人会 検索



公益社団法人 弘前法人会 新春講演会

変革期を迎える
日本・東北経済の行方と
グローバル投資環境

講師 鈴木 翔太氏

令和8年3月5日(木)

開場：午後3時30分 開演：午後4時（講演時間1時間）

会場 フォルトーナ 弘前市和徳町140
定員 130名（定員になり次第締め切らせていただきます）

申込方法 一般：電話又はメールでお申し込みください
TEL：(0172) 36-8274
E-mail:hirosakihojinkai@bz04.pjala.or.jp
(右記QRコードからのお申込みもできます。)
会員：専用申込書でお申し込みください

後援／弘前商工会議所・東奥日報社・陸奥新報社・弘前観光コンベンション協会・FMアップルウェーブ

amipull

amipull
© 青森みちのく銀行

Procrea 青森みちのく銀行