



自社商品をもっと魅力的にみせる営業を目指して!

# 営業力向上セミナー

営業力はその会社の業績を左右することから、益々現場担当者の力量が問われます。とりわけ、お客様との信頼関係に基づく折衝、交渉力はその成果の良し悪しを決めます。本セミナーではセールストークの基本を活かした折衝、交渉の進め方などを解説いたします。是非この機会にご参加ください。

日時: **9月11日(水)**  
午後1時30分~午後3時30分

会場: **ゲストハウスアーバン**  
(気仙沼市本郷22-5 TEL 23-9696)

受講料: **会員無料・非会員2,000円**

主催: **公益社団法人気仙沼法人会**

申込: 下記申込書に記入の上、気仙沼法人会事務局へファックスで9月6日(金)までお申込下さい。

かすや こうすけ  
★講師 **粕谷幸佑氏**  
コピーングデザイン代表

### 《 主なセミナー内容 》

- もう困らない雑談
- 営業において必ずやるべき  
たった一つのこと
- ヒアリングの順番変更と  
ストーリーの共有
- 確認事項とクロージング

令和6年 月 日

気仙沼法人会事務局行

申込先 電話 FAX **22-9107**

## 9/11(水)『営業力向上セミナー』受講申込書

HP

事業所名	電話番号	【区分】 <input type="checkbox"/> で囲む
		会員 ・ 非会員
受 講 者 名		

※状況により延期・中止となる場合もありますのでご了承下さいますようお願いいたします。