1月 木曜教室 ご案内

(公社)熊本法人会
TEL ３５３－２５５５

あなたから買いたい！ と信頼される！



営業トーク術セミナー

～対話力アップで 相手との関係性を深め 売り上げアップ！～

日常で「話す」という行為は当たり前のように行われています。接客、商談、プレゼンテーション…などさまざまな場面において「話す」ことは必要不可欠です。では、その「話す」という機会を何かしらの「チャンス」につなげることができたら…？　話し方が変わるだけでビジネスも大きく変化します。「商品は良いのに売れない」とお悩みではありませんか？　解決のカギは、強引な売り込みではなく信頼を築く『対話力』です。顧客の真のニーズを引き出し、「あなたから買いたい」と選ばれるための営業トーク術を実践的に学びましょう。
皆さま多数のご受講をお待ちしております。

＊ 日　　時　令和9年 **1** 月 **21** 日（木）　13:30 ～ 16:30 (15分前開場予定)

＊ 場　　所　くまもと県民交流館パレア　**パレアホール**［テトリアくまもとビル（鶴屋百貨店東館10F）］

＊ 講　　師　エムシー・プレゼンラボ　代表　田中　杏奈 氏
(トークスキルアップコーチ)

＊ 受 講 料　無　料　（但し、非会員は1名につき4，000円）

＊ 講座内容

- 営業に対する考え方
- 信頼度アップにつながるコミュニケーション法
- 相手の真のニーズを探るための質問力
- 相手を惹きつけるトークテクニック
- 質疑応答
  ※本セミナーではワークも行います
  ※筆記用具をご持参ください



＜講師プロフィール＞

大学時代よりイベント業界での仕事を始める。MC(司会)業の面白さにどっぷりはまり、そのままプロの道へ!
以来、声を扱う分野に幅広く携わる。聞き手を惹きつける話し方に定評があり、官公庁関係から一般向けまで幅広い司会経歴を持つ。
現在はMCやナレーターとして活動しつつ、自身が身につけたさまざまなスキルをお伝えするトークスキルアップコーチとしても活動中。
（トークスキルアップコーチ歴は10年以上）
一人でも多くの方に「話す」を「チャンス」に変えていただきたい、という想いで全国を飛びまわる。

＊ 定　　員　150　名　（予定）

満席の場合のみ、折り返しご連絡致します。
予めご了承ください。

※ 下記をご記入の上、**1/14（木）までに**FAXを頂きますようお願いいたします。なお、**当日受付にご提出**下さい。

申込み先 FAX ３５３－２５５６

令和９年　１月　木曜教室申込書／当日出席票　HP			
会社名		TEL	
所在地	〒	FAX	
お名前 フルネームを記入		申込計	名