★★ 11 月公開セミナー ★★

ネット炎上の仕組みと正しい備え　炎上中の NG 行動とは？

講師:小木曽　健（国際大学GLOCOM客員研究員）

題目:『正しく怖がる 企業の SNS 炎上リスク　～炎上時にできること・今からの備え～』

再生時間:55 分

内容:企業の SNS 活用が進む中、不用意な発言や従業員の個人的なトラブルが思わぬ炎上を招くことがあります。本セミナーでは、ネット炎上を8パターンに分類し、発生時にやってはいけない NG 行動を解説。正しい初動対応や炎上を未然に防ぐ心構えを学びます。　（収録:2026 年 10 月 6 日）（公開期限:2027 年 1 月 31 日）

部下や顧客を「行動」させる話術　成功を目指す経営者が語るべきこと

講師:神田　山緑（講談師）

題目:『人を動かす経営者の話し方　江戸から受け継がれる「講談力」に学ぶ』

再生時間:44 分

内容:言葉を尽くしているのに、なぜか周囲に思いが伝わらない――そんなジレンマを抱えていませんか？人の心を動かす真の鍵は、「論理」ではなく感情を揺さぶる「物語」にあります。江戸時代から受け継がれてきた話芸「講談」から、相手を惹きつけ、心を動かす「あなただけの物語」の紡ぎ方を学びます。

第一印象で差がつくファッション 「TPO」+「Parson」とは？

講師:みなみ　佳菜（パーソナルスタイリスト ／ 作家 ／ オーダースーツテーラー/デザイナー）

題目:『装いのチカラ　～TPPO にふさわしい魅せ方の実践法～』

再生時間:40 分

内容:服装は言葉や名刺よりも先に、あなたの人柄や信頼感を伝えます。本セミナーではパーソナルスタイリストが、装いによって内面を表現する方法や、TPO に「誰と」を加えた「TPPO」で相手への敬意を示す方法を解説。自分らしさを生かし、仕事や人生の成果につなげるヒントをお伝えします。

信用力で取引条件を有利に　評価と利益の法則とは

講師:井之川　宗弘（中小企業診断士 Trydent 株式会社 代表取締役）

題目:『評価で会社を成長させる方法(2) 売上至上主義を脱却！ 評価と利益の法則』

再生時間:7 分

内容:売上は増えているのに利益が残らないとお悩みではありませんか。本講座では、「売上至上主義」から脱却し、会社の信用力を高めることで利益率を向上させる仕組みについて解説します。仕入条件の改善や金利負担の軽減など、信用力が利益に直結する 3 つの経路を紐解き、売上増に頼らない実践的な成長戦略をお伝えします。

会社を変えるにはまず社長から　神社参拝がなぜ革新に？

講師:松村　郁子（経営者の伴走顧問 ／ あなた専属の経営参謀）

題目:『会社を変える視座の上げ方　神社参拝に学ぶ』

再生時間:27 分

内容:「会社が変わらない」と悩む経営者必見! 2000 万円の負債から復活した経営参謀が、自身の経験から導き出した心願成就の極意を伝授します。現状打破に不可欠なのはトップの「視座」を高めることです。神社参拝から自己変革の方法を学び、会社の明日を変えていきましょう。

日々の Excel 業務を効率化！ Copilot で表を作成！

講師:岩見 誠（株式会社ブレーン 専任講師）

題目:『エクセル活用 中級講座』

再生時間:70 分

内容:本セミナーでは、便利な関数の使い方や、複数シート間の計算、印刷レイアウトまで、中級レベルの実践スキルを体系的に学びます。データ処理や資料作成の時間を大幅に削減しましょう！さらに、AI アシスタント Copilot を使った関数作成や運用のコツもお伝えします。 （収録:2026 年 6 月 12 日） （公開期限:2027 年 1 月 31 日）

※掲載講師やタイトルは変更になる場合がございます

◆ 09月人気セミナー視聴ランキング ◆

1 位 講師:生駒 正明
（株式会社ビジネス交渉戦略研究所 代表取締役 ／ ビジネス交渉コンサルタント / 元プロボクサー商社マン）
題目:『信頼を築き、成果を出す！ 「傾聴力」と「質問力」』

2 位 講師:吉見 明浩
（人材育成コンサルタント ／（株)ポールスターコミュニケーションズ 専任講師）
題目:『最高の成果を生む「経営者の健康」 自分の体調管理から始める健康経営』

3 位 講師:熊野 英生
（株式会社 ABC 経済研究所 代表エコノミスト／日本ファイナンシャル・プランナーズ協会専務理事）
題目:『経済の「なぜ？」がスッキリ解ける！ 2027 年に向けて企業が選ぶべき道』
（公開期限:2026 年 11 月 30 日）